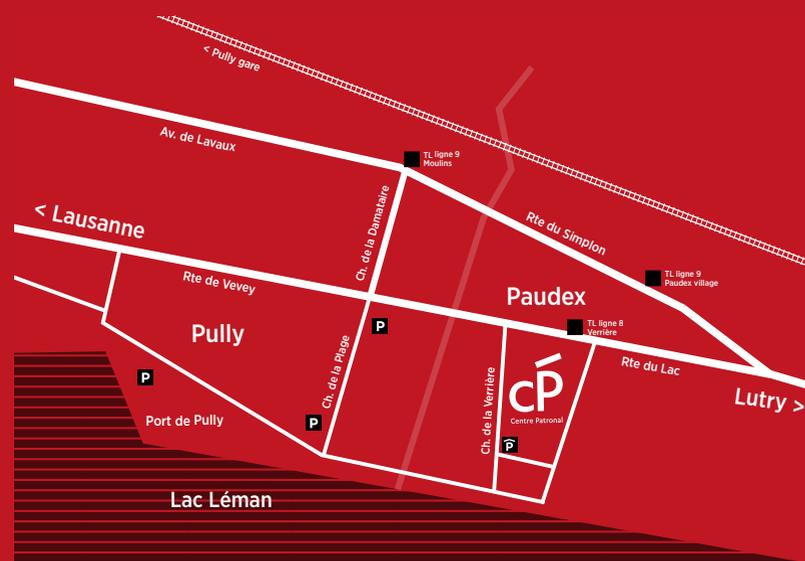


INFORMATIONS PRATIQUES

Accès:
Centre Patronal
Route du Lac 2
1094 Paudex



Un parking souterrain gratuit est à disposition. S'il est complet, d'autres parkings publics sont indiqués sur le plan. Nous vous conseillons toutefois d'utiliser les transports publics (bus TL n°8, arrêt Verrière).

Pour tout complément
d'information,
merci de contacter:
Mme Helena Druey
Secrétaire patronale
hdruey@centrepatronal.ch
058 796 33 27



3^E JOURNÉE NATIONALE DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

LES ENJEUX DE L'ACQUISITION D'ENTREPRISE

MARDI 2 OCTOBRE 2018
CENTRE PATRONAL - PAUDEX



JOURNÉE NATIONALE DE LA
TRANSMISSION D'ENTREPRISE

Témoignages d'entrepreneurs, interventions d'experts et réseautage sont au menu de cette troisième Journée de la transmission d'entreprise organisée par le Centre Patronal. Au terme de cet événement, vous disposerez d'exemples concrets et d'outils pratiques vous permettant de mener votre acquisition d'entreprise vers le succès.

THÈMES TRAITÉS

Tendances du marché suisse
Financement
Aspects juridiques
Fiscalité
Témoignages

Une journée animée par M. Olivier Dominik,
journaliste à la RTS.



Nos partenaires :





22%

des entreprises suisses
seront à vendre au cours
des cinq prochaines années



14'000

entreprises transmises chaque année



93'000

emplois concernés par an

Pour tout complément
d'information,
merci de contacter:
Mme Helena Druey
Secrétaire patronale
hdruey@centrepatronal.ch
058 796 33 27



starfish communication factory



3^E JOURNÉE NATIONALE DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

LES ENJEUX DE L'ACQUISITION D'ENTREPRISE

MARDI 2 OCTOBRE 2018
CENTRE PATRONAL - PAUDEX



JOURNÉE NATIONALE DE LA
TRANSMISSION D'ENTREPRISE

Témoignages d'entrepreneurs, interventions d'experts et réseautage sont au menu de cette troisième Journée de la transmission d'entreprise organisée par le Centre Patronal. Au terme de cet événement, vous disposerez d'exemples concrets et d'outils pratiques vous permettant de mener votre acquisition d'entreprise vers le succès.

THÈMES TRAITÉS

Tendances du marché suisse
Financement
Aspects juridiques
Fiscalité
Témoignages

Une journée animée par M. Olivier Dominik,
journaliste à la RTS.



Nos partenaires :





JOURNÉE NATIONALE DE LA
TRANSMISSION D'ENTREPRISE

PROGRAMME

8h30 ACCUEIL

9h00 PROPOS INTRODUCTIFS

9h15 **BAROMÈTRE DES TRANSACTIONS EN SUISSE**

M. Amaury Bonnaire, Associate Partner, Transaction Advisory Services, EY Suisse

Par ces propos, M. Bonnaire « plantera le décor », vous faisant découvrir un panorama des transactions en Suisse (en volume et en valeur), les principales transactions, les secteurs les plus porteurs et quelques éléments de valorisation.

9h30 **TYPES D'ACQUISITION ET MOTIVATIONS DES ACHETEURS**

Me Jean-Luc Chenaux, Professeur à l'Université de Lausanne, Avocat, Associé, Kellerhals Carrard Lausanne/Sion SA

Après une brève présentation des diverses formes d'acquisition par l'expert, des témoins seront invités à faire part de leur expérience dans le choix des entreprises acquises et dans la forme de transaction choisie.

TÉMOIGNAGE

M. Robin Gordon, CEO, Interiman Group Holding SA

En 2016, Interiman Group Holding SA a acquis la majorité du capital-actions de Global-Personal Partner SA, devenant ainsi l'une des plus importantes entreprises suisses actives dans le placement de personnel. Robin Gordon, CEO du Groupe, évoquera les étapes clés de cette acquisition stratégique, ainsi que le mode de financement retenu.



TÉMOIGNAGE

Mme Isabelle Harsch, CEO, Henri Harsch HH SA

Isabelle Harsch a repris l'entreprise familiale en 2015. La même année, Harsch a fait l'acquisition de Schneider International à Laufenburg (AG). En 2016, ce fut l'acquisition de l'entreprise vaudoise Transdem, à Lausanne. Mme Harsch nous expliquera comment elle s'est préparée à la transmission de l'entreprise fondée par son grand-père et sa manière de procéder lors des acquisitions d'autres entreprises.



TÉMOIGNAGES

M. Nils Rentsch, CEO,
et M. Daniel Bonito, CFO, Perrin Holding SA

Perrin Holding est une grande entreprise familiale centenaire de l'arc lémanique active dans le domaine de la construction et l'exploitation de matériaux. En 2016, MM. Christian et Thierry Perrin ont proposé l'acquisition de la majorité du capital-actions du groupe Perrin à quatre de leurs cadres. M. Rentsch et M. Bonito expliqueront comment s'est déroulée l'année de transition entre la famille fondatrice et les cadres reprenants.



10h10 **ÉVALUATION D'ENTREPRISES ET POURPARLERS**

M. Claude Romy, Directeur général, Dimension SA

Combien vaut mon entreprise? L'évaluation donne une première indication. La situation du marché et de l'entreprise influenceront le prix. Les attentes du vendeur et de l'acheteur sont souvent différentes. Comment procéder? Une démarche pratique et concrète vous sera présentée.

10h45 PAUSE



11h05 **DUE DILIGENCE DE L'ACHETEUR: MAL NÉCESSAIRE OU VÉRITABLE ATOUT?**

M. Jean-Marie Hainaut, Associé, Tax Services, EY Suisse

Me Edgar Philippin, Professeur à l'Université de Lausanne, Avocat, Associé, Kellerhals Carrard Lausanne/Sion SA

Les experts mettront en évidence des aspects souvent ignorés dans le processus de due diligence, en particulier l'importance de cette démarche dans le cadre de la fixation du prix et de la négociation des garanties.



12h00 COCKTAIL DÎNATOIRE

13h15 **FINANCEMENT DE L'ACQUISITION**

M. Jean-Marc Vauclair, Vice-président, Financements structurés, Credit Suisse (Suisse) SA

La question du financement est primordiale dans la réflexion de l'acheteur, qui doit associer le plus en amont possible les bailleurs de fonds potentiels. Cette session va se concentrer sur les modalités générales du financement bancaire, ainsi que sur les instruments complémentaires permettant de pallier un éventuel manque de fonds propres.



M. Xavier Paternot, Directeur associé, Renaissance Management

La fondation Renaissance représente un acteur suisse de premier plan dans le financement en fonds propres des PME suisses. Pour Xavier Paternot, une structure adéquate de financement de l'acquisition, avec les bons partenaires, participe aux conditions-cadres idéales pour permettre à l'entrepreneur de se focaliser sur la création de valeur de son entreprise.



14h05 **DOCUMENTS JURIDIQUES: CONFECTION OU SUR MESURE?**

Me Jean-Luc Chenaux, Professeur à l'Université de Lausanne, Avocat, Associé, Kellerhals Carrard Lausanne/Sion SA

L'intervenant tentera de distinguer, au sein de l'éventail des documents juridiques liés à une acquisition, les clauses usuelles de celles qui doivent être modelées en fonction du type concret de transaction et du profil des partenaires.



15h00 **INTÉGRATION POST ACQUISITION**

M. David Tripodi, Head Natural Resources, Transaction Advisory Services, EY Suisse

L'intégration offre de nombreuses opportunités permettant d'augmenter la rentabilité et de libérer des leviers de croissance. L'intervention proposera d'en discuter les enjeux, et de parcourir une méthodologie de mise en application.



15h35 **MESSAGE DE CLÔTURE**

M. Luc Oesch, Directeur des finances, Centre Patronal, Président de l'Ordre Vaudois d'EXPERTSuisse,

L'intervenant reviendra sur les points essentiels à retenir en matière d'acquisition d'entreprise par un jeu de questions/réponses pratiques.

16h00 VERRE DE L'AMITIÉ ET RÉSEAUTAGE